



FREE *Your* **MIND**
Formazione in Azione



COMUNICAZIONE STRATEGICA

**L'arte di "vincere senza combattere".
La Comunicazione umana
come strumento di sviluppo della
performance personale e organizzativa**

- aggiornamento del 26.06.2017 -

“Le parole giuste costano poco e valgono molto.”

George Herbert

“Non è possibile non comunicare” è il primo postulato della pragmatica della comunicazione umana formulato da Paul Watzlawick.

Proprio perché siamo “costretti” a comunicare, è meglio saperlo fare con consapevolezza, responsabilità, abilità e strategia in modo da usare al meglio la nostra comunicazione, anziché venirne usati.

La COMUNICAZIONE STRATEGICA ci insegna, appunto, l’arte di VINCERE SENZA COMBATTERE, lavorando contemporaneamente su tre aspetti che molto spesso sono trascurati:

- EFFICACIA comunicativa;
- EFFICIENZA comunicativa;
- ELEGANZA comunicativa.

“Le parole sono come pallottole.”

Ludwig Wittgenstein

Conoscere la comunicazione strategica ci permette di capire meglio i nostri interlocutori, di farci capire meglio da loro, di ridurre le conflittualità, di creare sintonia, di aumentare la nostra sfera d’influenza e le nostre capacità di persuasione, nelle relazioni personali e professionali.

Scopriremo l’importanza delle domande, delle parole da scegliere, dei silenzi, degli sguardi, delle parafrasi e degli stratagemmi comunicativi per usare la comunicazione in modo da aumentare il carisma personale e la propria forza comunicativa: impareremo ad AGIRE LE PAROLE al meglio.

L’obiettivo è migliorare la propria comunicazione, personale e professionale, nei vari contesti possibili, da quelli individuali a quelli organizzativi.

**“Se un'azienda fosse un essere vivente,
la comunicazione sarebbe il flusso sanguigno”.**

Lee Iacocca

OBIETTIVI DEL CORSO

- Apprendere il modello di Comunicazione Strategica
- Sviluppare Efficacia, Efficienza ed Eleganza comunicativa
- Imparare ad usare la Comunicazione Strategica applicata al Coaching

PROGRAMMA DIDATTICO

- Pragmatica della Comunicazione
- Stili di comunicazione
- La struttura della Comunicazione
- Contenuto e Relazione
- Cosa evitare nella comunicazione
- L'arte del Feedback (le 4 tipologie)
- L'arte del dialogo
- Domande Strategiche
- Parafrasi e Accordo
- Aforismi e Analogie
- Il processo dialogico a imbuto
- I canali della Comunicazione
- Comunicazione logica e analogica
- Comunicazione d'Impatto
- Comunicazione sintonica
- Comunicazione persuasiva
- Comunicazione performativa
- I meta-Messaggi
- Stratagemmi Comunicativi
- L'Ascolto Attivo
- Sintonia ed Empatia
- Comunicazione nel COACHING

METODOLOGIE DIDATTICHE

- Formazione frontale (slides e dispense)
- Esercizi Esperienziali
- Esercizi Interattivi
- Esercizi di Gruppo
- Esercizi con Video
- Esercizi in plenaria
- Esercizi con supervisione
- History Case
- TEST di apprendimento

**FORMULA di
EFFICACIA FYM**

50 % TEORIA

50 % PRATICA

INFO Corso - Comunicazione Strategica

Il corso ha una durata di due giorni, per un totale di 14 ore effettive:

- 1° giorno: ore 10:00 - 18:00
- 2° giorno: ore 09:00 - 17:00

Quota d'iscrizione al seminario: 590€ + IVA 22%

Promo 30 gg prima :	- 490€ (+IVA) a persona
Sconto Coppia:	- 25% per 2 partecipanti
Sconto Insegnanti:	- 25% per insegnanti
Sconto Sanità:	- 25% per operatori sanitari
Sconto Forze dell'Ordine:	- 25% per appartenenti a FFAA
Sconto Giovani:	- 50% per giovani dai 18 ai 25 anni
Sconto Diversamente Giovani:	- 50% over 65 anni
Promo Minorenni:	- partecipazione gratuita (solo 30€ di materiali)

La quota d'iscrizione include:

- seminario (14 ore di formazione);
- rifrequenza gratuita;
- attestato di frequenza;
- materiale didattico in formato cartaceo e digitale;
- accesso area riservata di esercitazione on-line post-formazione.

Il seminario è incluso nella SCUOLA COACHING FYM (Business, Sport & Life)

GARANZIE FYM:

- **Rifrequenza Gratuita** (puoi rifrequentare il corso gratuitamente);
- **Soddisfatti o Rimborsati** (se rinunci entro le prime 3 ore di corso).

**CALENDARIO
CORSO**

**ISCRIVITI al
CORSO**

FYM s.r.l. - FORMAZIONE, CONSULENZA e COACHING

via Casilina, 379 - 00176 ROMA - P.Iva: IT11145681000 - Iscrizione REA: RM 1282083

Numero Verde 800.14.87.37 - Web: www.fym.it - Email: info@fym.it